



Die SARPI Schkopau GmbH, ein Teil von Veolia | Hazardous Waste Europe, hat sich auf die umweltgerechte Entsorgung und das Recycling von Sonderabfällen spezialisiert. Als Teil des größten Entsorgers für gefährliche Abfälle in Europa setzen wir auf innovative Technologien und nachhaltige Lösungen, um die Umwelt zu schützen.

Schulter an Schulter mit unseren Schwesterunternehmen der gesamten VEOLIA Gruppe – mit über 200.000 Mitarbeitern in 74 Ländern – sind wir in der Lage, ein einzigartiges Know-how und Portfolio zur Verfügung zu stellen.

Für unser weiteres Wachstum und den Ausbau unseres Erfolgs an unserem Standort in Schkopau suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine engagierte Person als:

MITARBEITER (MWD) VERTRIEBSAUSSENDIENST

Deine Aufgaben:

- Du bist unser Verkaufsprofi im Außendienst und gewinnst aktiv neue Kunden durch gezielte Akquise und Netzwerkaufbau
- Du betreust und berätst unsere Bestandskunden mit Leidenschaft, erkennst ihre Bedürfnisse und pflegst langfristige Beziehungen
- Du führst überzeugende Verkaufsgespräche, erstellst maßgeschneiderte Angebote und verhandelst erfolgreich Konditionen
- Du behältst den Markt im Blick, analysierst Trends und lieferst wertvolle Einblicke für unsere Strategieentwicklung
- Du verwaltest dein Verkaufsgebiet eigenverantwortlich, gestaltest deine Kundenbesuche effizient und erreichst ambitionierte Verkaufsziele
- Du dokumentierst deine Aktivitäten sorgfältig und erstellst aussagekräftige Berichte und Prognosen
- Du sicherst die Kundenzufriedenheit nach dem Verkauf und identifizierst Potenziale für Cross- und Upselling
- Du arbeitest eng mit unserem Innendienst zusammen, um reibungslose Abläufe und optimalen Kundenservice zu gewährleisten
- Du repräsentierst unser Unternehmen auf Fachmessen und organisierst erfolgreiche Kundenevents
- Du verwaltest Verträge professionell vom Abschluss bis zur Überwachung der Laufzeiten
- Du entwickelst dich kontinuierlich durch die Teilnahme an Schulungen und verfeinerst stetig deine Verkaufstechniken

Dein Profil:

- Du bringst einen Bachelor in Betriebswirtschaft mit Schwerpunkt Vertriebsmanagement oder eine kaufmännische Ausbildung mit, idealerweise ergänzt durch eine Weiterbildung zum Vertriebsfachwirt
- Alternativ hast du ein Studium oder eine technische Ausbildung mit Bezug zur Entsorgungsbranche oder chemischen Industrie absolviert
- Du verfügst idealerweise über 2-5 Jahre Außendienst Erfahrung in der Entsorgungsbranche oder der chemischen Industrie
- Dein Fachwissen im Vertrieb hast du durch Weiterbildungen in Verkaufstechniken und Verhandlungsführung kontinuierlich aufgebaut
- Du beherrscht Verkaufsprozesse, Preiskalkulationen und Angebotserstellungen souverän
- Mit deinem Verhandlungsgeschick und deinen Präsentationsfähigkeiten überzeugst du Kunden und Kollegen gleichermaßen
- Du kennst den Markt und behältst den Wettbewerb stets im Blick
- Deine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, Kundenorientierung und Empathie machen dich zum idealen Ansprechpartner
- Du zeichnest dich durch Eigeninitiative, Selbstmotivation und Zielorientierung aus
- Flexibilität und Mobilität sind für dich selbstverständlich, ebenso ein gültiger Führerschein (Klasse B)
- Du denkst analytisch, findest kreative Lösungen und bist ein Teamplayer mit Durchsetzungsvermögen
- Aktives Zuhören und erfolgreiches Konfliktmanagement gehören zu deinen Stärken

- Du baust gerne Netzwerke auf und pflegst diese
- Gute Englischkenntnisse, technisches Verständnis und Projektmanagement-Kenntnisse runden dein Profil ab
- Deine positive Einstellung und dein Optimismus sind ansteckend und motivieren dein Umfeld

Unser Angebot:

- Eine unbefristete Festanstellung in einer zukunftssicheren und nachhaltigen Branche
- Ein attraktives Gehalt, das deine Leistung wertschätzt
- Eine gründliche Einarbeitung und vielfältige Möglichkeiten zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung
- Die Chance, in internationalen Teams zu arbeiten und deine Karriere in einem global agierenden Unternehmen voranzutreiben
- Eine eigenverantwortliche und abwechslungsreiche Tätigkeit, bei der du deine Ideen und Initiative einbringen kannst
- Ein offenes, teamorientiertes Arbeitsumfeld in einem internationalen Team, das auf gegenseitige Unterstützung und langfristigen Erfolg setzt
- Moderne Ausstattung und Arbeitsmittel, die dir effizientes Arbeiten ermöglichen
- Einen Dienstwagen mit der Möglichkeit der privaten Nutzung
- Ein Paket mit attraktiven Zusatzleistungen, darunter:
 - Betriebliche Altersvorsorge für deine finanzielle Zukunft
 - E-Bike-Leasing für umweltfreundliche Mobilität
 - Firmenfitness mit EGYM-Wellpass für deine Gesundheit
- Und viele weitere Vorteile

Interesse? Wenn du in einem innovativen Umfeld arbeiten möchtest, das sich der Nachhaltigkeit verschrieben hat, und dabei deine Karriere in einer Wachstumsbranche vorantreiben willst, dann bist du bei SARPI genau richtig!

Bewirb dich jetzt und werde Teil unseres engagierten Teams, das die Zukunft aktiv mitgestaltet. Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen! Sende uns bitte deine Bewerbungsunterlagen, inklusive deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins, an:

SARPI Schkopau GmbH
Gebäude B 12 | 06258 Schkopau
E-Mail: de.bewerbung-sarpi@veolia.com
Deine Ansprechpartnerin: Ana Sala Zinnecker Tel.: +49 1512 1420 203

Jetzt online bewerben

